

Programme Grande École Global BBA

Formation au management en 4 ans



⌚ OBJECTIF

Résolument tourné vers le management opérationnel, le Global BBA vous permet non seulement d'apprendre les fondamentaux et de développer des savoir-faire liés à ce niveau d'études très exigeant, mais également de construire et progresser par vous-même que ce soit dans le cadre académique ou en entreprise.

☑ PROGRAMME

DÉVELOPPER DES COMPÉTENCES ET SAVOIR-FAIRE

Découverte de l'environnement global de l'entreprise

SE SPÉCIALISER

En 4ème année, une majeure au choix parmi les 11 majeures du programme notamment : Branding and Marketing Management, Creative Technologist, Digital Marketing, Entrepreneurship and Innovation, Finance, International Business, The making of management, Marketing in Luxury Industries, Marketing in Sports

DÉVELOPPER SES COMPÉTENCES EN ENTREPRISE

Avec des périodes d'immersion en entreprise en France et à l'étranger

⊕ LES POINTS FORTS DE LA FORMATION À L'ACADEMY

ACCOMPAGNEMENT ET SUIVI

Accompagnement et suivi personnalisé par l'équipe de la Tony Parker Adéquat Academy

FLEXIBILITÉ DU CURSUS

Le programme permet d'avoir la souplesse nécessaire pour s'adapter aux contraintes et objectifs de chacun (durée de stages flexible, cours en visioconférence, ...)

PROJETS ET EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

La pédagogie est renforcée par des projets et des expériences professionnelles qui permettent à chaque Académicien d'affiner son projet et de découvrir le monde de l'entreprise par le biais des stages et immersions

STAFF ENCADRANT PROFESSIONNEL

Pratique de la passion supervisée par un staff sportif et esportif professionnel et diplômé d'Etat
Intervention d'entraîneurs d'Euroligue
Equipe pédagogique compétente et diplômée

LIEU DE PRATIQUE DE LA PASSION

Accès à l'espace de pratique :
Salle esport, salle de musculation et halle sportive (3 terrains de basket)
Espaces de récupération (bains chaud et froid)

LES MÉTIERS VISÉS APRÈS LE PROGRAMME GLOBAL BBA

Business Developper	Sales Manager	Chargé(e) de développement
Chargé(e) de transformation digitale	Chef(fe) de projet	Consultant(e) en recrutement
Responsable qualité	Chef(fe) de produit innovant	Merchandising Assistant
Consultant(e) marketing stratégique	Media Specialist	etc.

POURSUITE D'ÉTUDES POSSIBLE APRÈS LE PROGRAMME GLOBAL BBA

Master 2 spécialisés à l'emlyon

MODALITÉS

Niveaux d'accès :

- Première année : Élèves de Terminales (l'admission est soumise à l'obtention du baccalauréat), bacheliers ou titulaires d'un diplôme français ou étranger admis en équivalence
- Deuxième, troisième ou quatrième année : titulaires d'un diplôme français ou étranger admis en équivalence

Cours : Une alternance de phases de cours en ligne et sessions en présentiel sur le campus de Lyon-Ecully

Langues : 1ère et 2ème années possibles en Français ou en anglais, puis 3ème et 4ème années en anglais avec une possibilité de contrat d'apprentissage

Durée de la formation au sein de la TPA : 4 ans (avec possibilité de validation du Grade Mastere)

Début de la formation : Septembre 2022

Procédure de recrutement :

1. Processus d'admission à la Tony Parker Adéquat Academy :

- Après un Bac+2 Chargé(e) de Clientèle : équivalence possible pour entrer en 2ème année du Global BBAA
- Après une Prep Year : passage du concours SESAME et intégration au parcours Bac+2 Chargé(e) de Clientèle pour obtenir une équivalence

2. Deux voies d'admission emlyon proposées :

- L'admission via Parcours Sup + Concours SESAME pour les élèves des classes de terminales ou les titulaires du baccalauréat
- L'admission sur concours, accessible à tous les candidats titulaires d'un Bac+1 ou diplôme supérieur, ou les titulaires d'un diplôme étranger admis en équivalence, comportant 5 épreuves : note de dossier en étude du dossier scolaire, e-portfolio, test TAGE, entretien de motivation et oral de langue anglaise

Pour tout type de handicap, n'hésitez pas à nous contacter pour connaître l'adaptabilité de nos formations à votre situation.



INFORMATIONS, CANDIDATURE ET TARIFS :

tpadequatacademy.com
contact@tpadequatacademy.com
04 28 29 35 10

